

Партнёрская программа Yandex Cloud

Yandex Cloud

Публичная облачная платформа, которая даёт компаниям доступ к технологиям и сервисам, проверенным нагрузками Яндекса

44K

клиентов

73+

сервиса

600+

партнёров

Как можно зарабатывать с Yandex Cloud



Продажи

Получайте вознаграждение за продажи Yandex Cloud



Внедрение

Зарабатывайте на консалтинге, миграции, интеграции и других услугах по внедрению Yandex Cloud



Разработка

Создавайте свои продукты и продвигайте их клиентам Yandex Cloud через Marketplace

Возможности для вашего роста с Yandex Cloud

Вознаграждение за сделки

Получайте премию за продажу Yandex Cloud, а также за регистрацию сделки и проекта



Привлечение новых клиентов

Получайте лиды с ресурсов Yandex Cloud и за счёт совместного продвижения. Менеджеры по продажам помогут объяснить ценность Yandex Cloud вашим клиентам



Поддержка на проектах

Архитекторы проверяют решения, консультируют по вопросам и делают траблшутинг на стороне Yandex Cloud



Обучение и развитие экспертизы

Используйте обучающие материалы для развития технологических и бизнес-компетенций



Профессиональное сообщество

Посещайте закрытые мероприятия для партнёров для обмена опытом и нетворкинга



Гранты на создание продуктов

Используйте ресурсы платформы бесплатно для демонстрации решений и пилотных проектов с клиентами



Программа прямого партнёрства

Продажа и внедрение сервисов Yandex Cloud у клиентов.
Компания ведёт документооборот и получает **партнёрскую премию** от объёма потребления сервисов клиентами компании

Примеры организаций

Разработчики ПО

Интеграторы

Телеком-операторы

ИТ-аутсорсеры



Программа прямого партнёрства

До 25%
вознаграждение

10%

базовая премия

+

до 15%

премия за регистрацию
сделки от 30 000 руб.

Поможем быстро настроить работу

Расскажем о возможностях
сотрудничества с Yandex Cloud



Покажем, как пользоваться
инструментами партнёра



Выдадим гранты на тестирование
и пилотные проекты



Обучим ваших инженеров



Обучим ваших sales-специалистов
продажам Yandex Cloud



От первого клиента — к стабильному бизнесу с **Yandex Cloud** **Professional**

Сделав первые шаги с Yandex Cloud, получите специализацию **Yandex Cloud Professional** в одном из технологических направлений:

- Infrastructure
- Data Platform
- DevOps
- Security Compliance



Получая специализацию Yandex Cloud Professional, вы:

1. Подтверждаете свою экспертизу
2. Становитесь рекомендованным партнёром
3. Получаете поддержку в продажах, выделенного партнёрского менеджера и помощь архитекторов в проектах
4. Получаете повышенное партнёрское вознаграждение, привилегии и бонусы

Сценарии специализаций Yandex Cloud Professional

Infrastructure

1. Перенос инфраструктуры в Yandex Cloud
2. Создание мультиоблачной или гибридной инфраструктуры
3. Размещение бизнес-приложений в Yandex Cloud



DevOps

1. Построение микросервисной архитектуры
2. Автоматизированная среда разработки
3. Создание цифровых продуктов и сервисов для заказчика



Data Platform

1. Корпоративное хранилище данных
2. Аналитика данных с использованием ML
3. Аналитика в реальном времени



Security Compliance

1. Аудит на соответствие стандартам безопасности Yandex Cloud
2. Аудит на соответствие промышленным стандартам и требованиям регуляторов

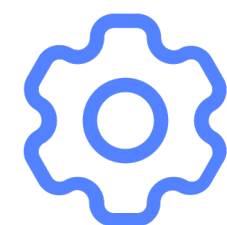


Преимущества специализаций Yandex Cloud Professional



Продажи

- Повышенное вознаграждение
- Совместные продажи
- Приоритетная передача лидов
- Софинансирование пилотных проектов
- Гранты на пилотные активности
- Маркетинговая поддержка



Технологическое развитие

- Выделенные архитекторы по направлениям DevOps и Data Platform
- Проекты с командой Professional Services
- Ранний доступ к сервисам в Technical Preview
- Гранты на обучение специалистов и демостенды до 150 000 руб.

Требования для получения специализаций Yandex Cloud Professional

	Результаты бизнеса	Пройденное обучение
Infrastructure	12 млн руб. в год	«Инженер облачных сервисов» (инженер, архитектор)* «Защита облачной инфраструктуры» (инженер)
DevOps	2 млн руб. в год	«Инженер облачных сервисов» (инженер, архитектор)* «Деплой инфраструктуры по модели GitOps» (инженер) «DevSecOps в облачном CI/CD» (инженер)
Data Platform	2 млн руб. в год	«Инженер облачных сервисов» (архитектор)* «Построение корпоративной аналитической платформы» (архитектор) «Managed Service for ClickHouse» (инженер)
Security Compliance	2+ реализованных проекта в год	«Защита облачной инфраструктуры» (инженер) «Compliance в облачной инфраструктуре» (инженер)

Учитывается только потребление субаккаунтов и зарегистрированных проектов.

Также по каждой специализации необходимо пройти технический ассессмент.

*Альтернативой является сертификация Yandex Cloud Certified Engineer Associate

Вознаграждения для партнёров

При наличии специализации
Yandex Cloud Professional

До 35%

при продаже

10%

базовая премия

+

До 15%

премия за регистрацию
сделки с целевым
потреблением от 30 000 руб.

+

До 10%

ежеквартальный рибейт
от роста платного
потребления

До 25%

при внедрении

До 15%

ежеквартальный рибейт
за регистрацию проектов
с целевым потреблением
от 30 000 руб.

+

До 10%

ежеквартальный рибейт
от роста платного
потребления в новых
проектах

SpeechKit Professional —
продуктовая специализация
с особыми условиями



SpeechKit Professional

Вознаграждение

Ежеквартальный рибейт
для партнёров SK PRO

До 40%

максимальный размер
партнёрской премии

+

До 10%

от платного потребления
SpeechKit

Требования к специализации SK PRO

Brand Voice



Brand Voice Premium

Реализация не менее
одного проекта



Brand Voice Self Service

Реализация не менее
одного проекта



Brand Voice Call Center

Реализация проекта (проектов)
в объёме свыше
100 000 руб. в месяц

Партнёрские инструменты Yandex Cloud

1. Регистрация сделки или проекта
2. Программа заботы о партнёрах
3. Программа акселерации
4. Комаркетинговая программа
5. Партнёрский каталог
6. Профессиональные сервисы
7. Маркетплейс Yandex Cloud
8. Партнёрский портал

Регистрация сделки или проекта

Позволяет получить вознаграждение за работу с клиентами, если покупка сервисов Yandex Cloud происходит через другие каналы

Для чего

Увеличение маржинальности партнёрских продаж и проектов

Защита финансовых интересов партнёра

Совместная работа над сделками

Условия

Для действующих партнёров Yandex Cloud

Не реферальные клиенты и не клиенты другого партнёра

Регистрация на партнёрском портале

Подтверждение после проверки партнёрским менеджером и аккаунт-менеджером Yandex Cloud

Что получает партнёр?

+15%

к партнёрской премии по данному клиенту на всё время при регистрации сделки с новым клиентом

На сделки от 30 000 руб. в месяц

+15%

от роста потребления текущего клиента в течение 12 месяцев в виде рибейта при регистрации нового проекта с текущим клиентом

На проекты от 30 000 руб. в месяц

Программа заботы о партнёрах

Обучение новым сервисам и сценариям на практике и создание демостенда для заказчиков

Для чего

- Обучение новым сервисам Yandex Cloud
- Создание демостенда для самостоятельной презентации решений заказчику
- Практика в работе с новыми сценариями

Условия

- Для действующих партнёров Yandex Cloud
- Прохождение курса [Инженер облачных сервисов](#)

Что получает партнёр?

10 000
руб.

на обучение
в Яндекс Практикуме
срок действия — один месяц

Yandex Cloud Professional

150 000
руб.

на создание
и поддержание демостенда
срок действия — один год

Программа акселерации

Пошаговая программа к первым продажам Yandex Cloud

Для чего

Развить экспертизу
в сервисах Yandex Cloud

Сгенерировать новые сделки

Сделать проекты по внедрению

Получить специализацию

Как работает

Два трека: продажи и технологии

Выделенный менеджер будет
сопровождать вас в продвижении
по плану и помогать с:

- обучением сотрудников продажам
- выдачей грантов
- поддержкой продаж и разбором кейсов
- привлечением архитектора
- номинацией на комаркетинг

Требования

Для трека технологии: один сотрудник,
прошедший курс «Инженер облачных
сервисов»

Для трека продажи: один выделенный
менеджер по продажам

Сотрудник, отвечающий
за партнёрские взаимоотношения

Готовый список из 10–20 лояльных
клиентов для захода с Yandex Cloud

Маркетинговая поддержка

Комаркетинг для партнеров со специализацией Yandex Cloud Professional

Что это

Софинансирование до 50% стоимости маркетинговых активностей для:

- Привлечения новых лидов
- Генерации новых проектов с **текущими** для Yandex Cloud клиентами
- Генерации новых проектов с **новыми** для Yandex Cloud клиентами

Типы активностей

Доступно 10 видов, среди которых наиболее эффективно работают:

1. Мероприятия
Конференции/Бизнес-ужины/Бизнес-завтраки
2. Вебинары
3. Истории успеха
4. Экскурсии для клиентов партнёра в дата-центр Яндекса

Партнёрский каталог

Витрина решений и услуг партнёров
для решения клиентских задач
на платформе Yandex Cloud

Для чего

Привлечение новых клиентов
через ресурсы Yandex Cloud

Подтверждение компетенций
для потенциальной аудитории

Условия

Партнёрский статус

2+ проектов или клиентов
в Yandex Cloud

Собственные продукты
на платформе Yandex Cloud

Минимум один специалист,
прошедший курс «Инженер
облачных сервисов»

Партнёры

Партнёрские услуги



GlowByte — международная ИТ-компания, которая специализируется на консалтинге и разработке решений в сфере BI и Big Data



«Ёлва» — надёжный поставщик решений комплексной автоматизации бизнеса на основе хранилищ данных и BI-систем, CRM-систем и корпоративных порталов.



АО «МТТ» — федеральный провайдер интеллектуальных решений для бизнеса, работающий на рынке телекоммуникаций и ИТ



DataGo! — платформа для оценки эффективности диджитал-маркетинга, объединяющая продукт для построения data-driven-маркетинга и аналитический консалтинг



«Геоинтеллект» — платформа для геоаналитики и геомаркетинга, построенная на микросервисной архитектуре



Data Stories — стратегический партнёр по MarTech, аналитике маркетинга и его цифровой трансформации



Energy Time — интегратор, сопровождающий цифровую трансформацию бизнеса и внедрение информационной безопасности.



«Инфосистемы Джет» — системный интегратор в области цифровой трансформации, облачной миграции и ИТ-безопасности



«Аплана Диджитал» — разработчик и провайдер облачных сервисов для бизнеса



Parnas IT — разработчик CRM- и ERP-систем, корпоративных мессенджеров и другого программного обеспечения для организаций.



Express 42 — партнер-интегратор Yandex Cloud, центр компетенций по построению процессов и платформ разработки ПО в технологических компаниях (DevOps).



Prof IT — разработчик голосовых роботов, чат-ботов и систем для автоматизации контакт-центров

Профессиональные сервисы

Команда архитекторов и инженеров, которую партнёры могут привлечь к совместной реализации сложных проектов на платформе Yandex Cloud

Активная помощь

Валидируем проектные решения

Отвечаем на вопросы, ответа на которые нет в документации

Помогаем решать проблемы, возникшие с валидированным решением

Помогаем отработать возражения

Помогаем с траблшутингом на стороне Yandex Cloud

Проактивная помощь

Помогаем создавать собственные решения

Помогаем с определением технического развития

Помогаем освоить инструменты для развития бизнеса

Проводим технологические треки обучения партнёров

Yandex Cloud Marketplace

Магазин партнёрских продуктов, с помощью которого 44 000 клиентов Yandex Cloud могут купить их в один клик

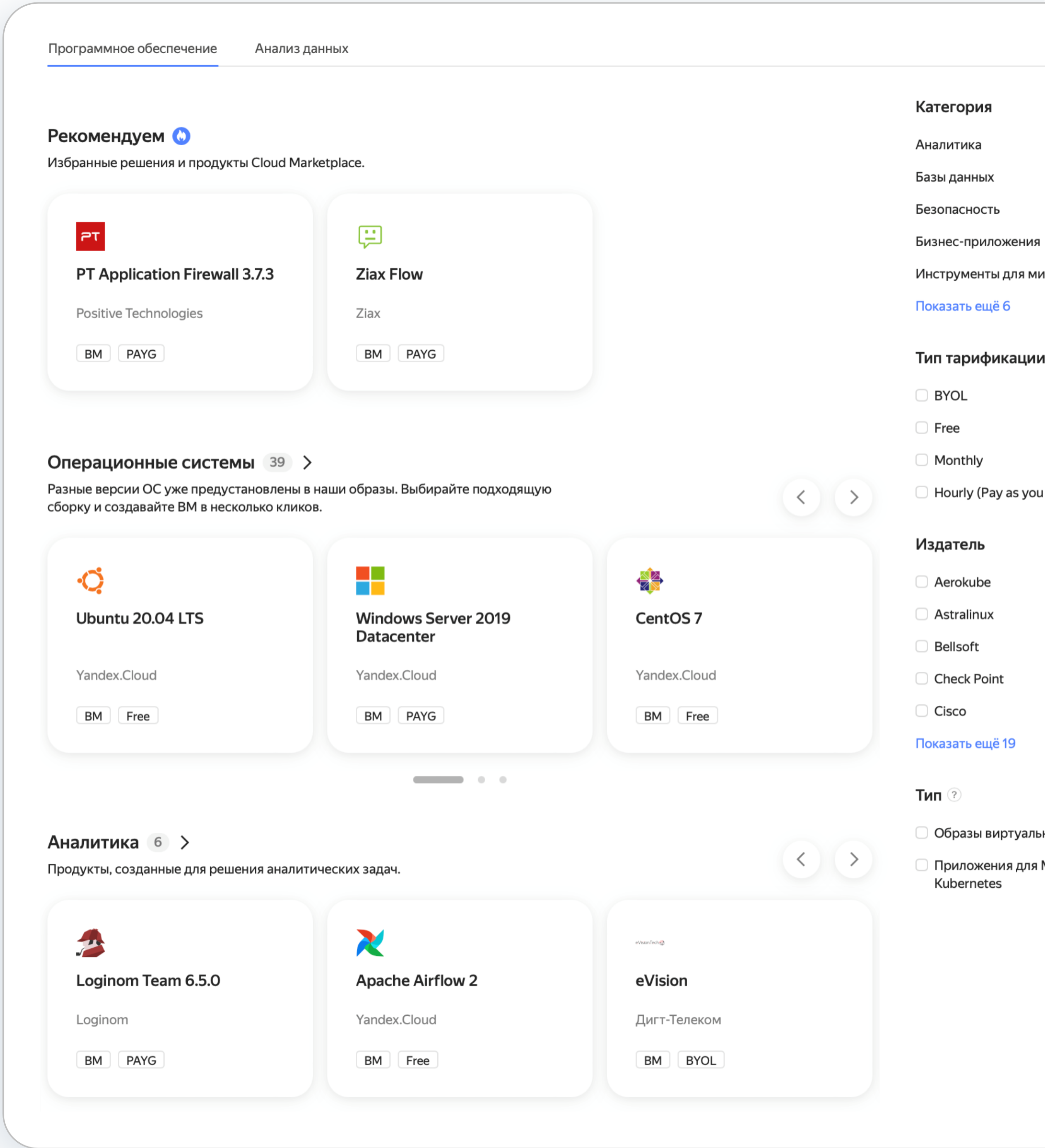
Поддерживаемые продукты

Compute Image
Продукт для Managed K8s
Cloud Apps
SaaS

250+ программных
продуктов
50+ издателей

Тарифы для продажи продуктов

Free
PAYG
Subscription



Вместе сделаем
бизнес сильнее



Спасибо!

